

新聞販売店の未来を守る地域密着サービス

「相続・片付け・不動産・中古車・高齢者向けリフォームまで」
地域の困りごとを、新聞販売店がつなぐ仕組み



今まで通りの「配達だけ」で大丈夫でしょうか？



- 新聞離れと読者の高齢化が進んでいる
- 厳しくなる販売店の収益
- 配達と集金だけでは、未来が見えない…



新聞店が持つ「IT企業も羨む最強の資産」



おはようございます！
お元気ですか？



- 毎日、地域をくまなく回っている
- 読者との長年の「信頼関係」がある
- 高齢者のちょっとした「生活の変化」に気づける

地域密着

長年の
信頼関係

最強の資産

毎日の訪問

いま、地域の読者が抱えている「見えない不安」



販売店がすべてを抱え込む必要はありません

専門知識は不要です。鶴屋紙業が「安心できる専門家」へとおつなぎします。



鶴屋紙業と連携して提供できるサービス

地域の困りごとをまるごと解決するメニュー



相続

相続セミナー、無料相談会、保険の見直し、士業への相談窓口



住まい

不動産や空き家の売却・活用相談、高齢者向けリフォーム相談

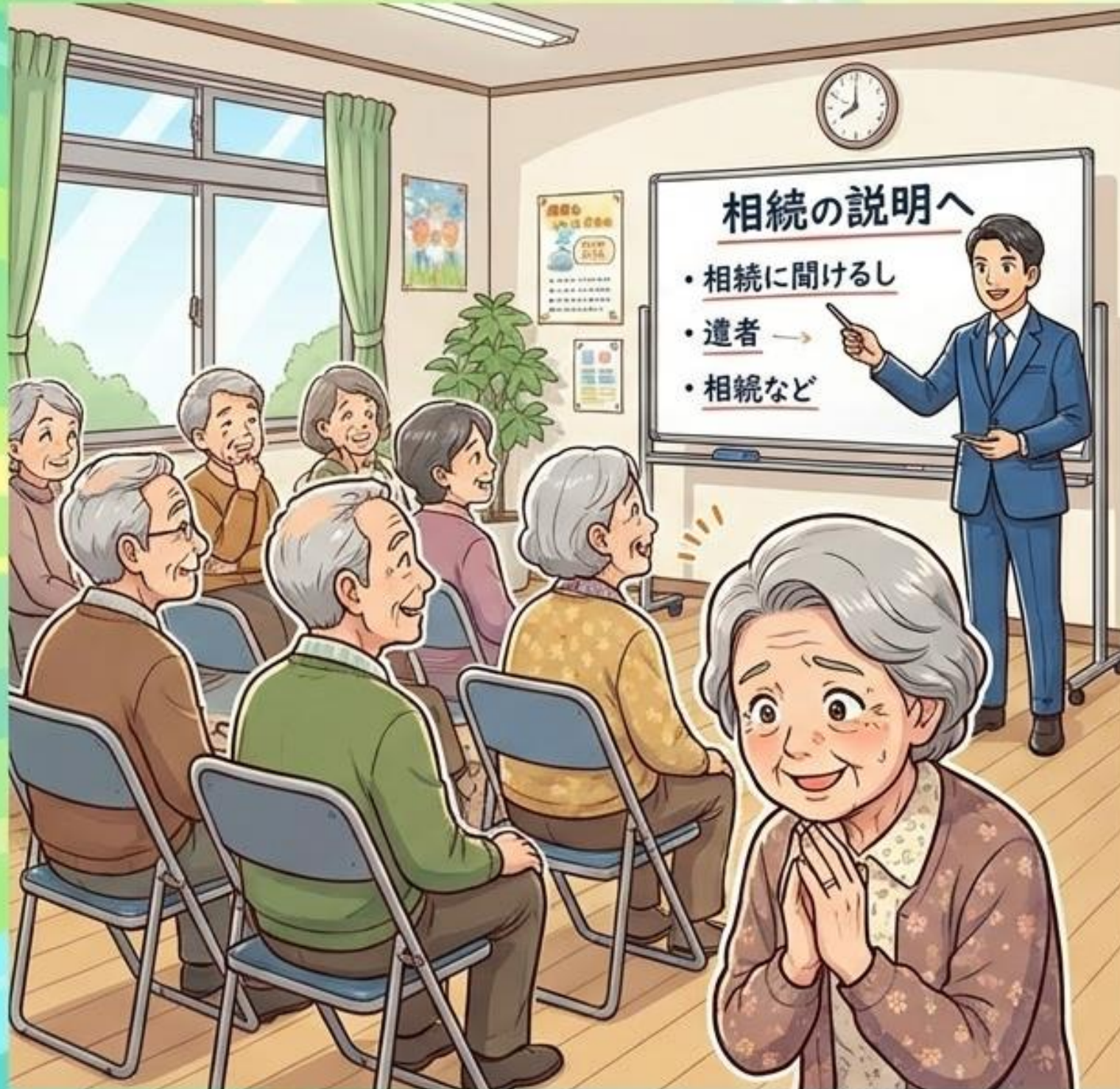


生活

実家の片付け、生前整理・遺品整理、中古車の買取相談



読者が気軽に集まる「相続セミナー」



- 新聞販売店がチラシで告知
- 鶴屋紙業が講師(専門家)を手配
- 気軽に参加でき、個別相談へつながる

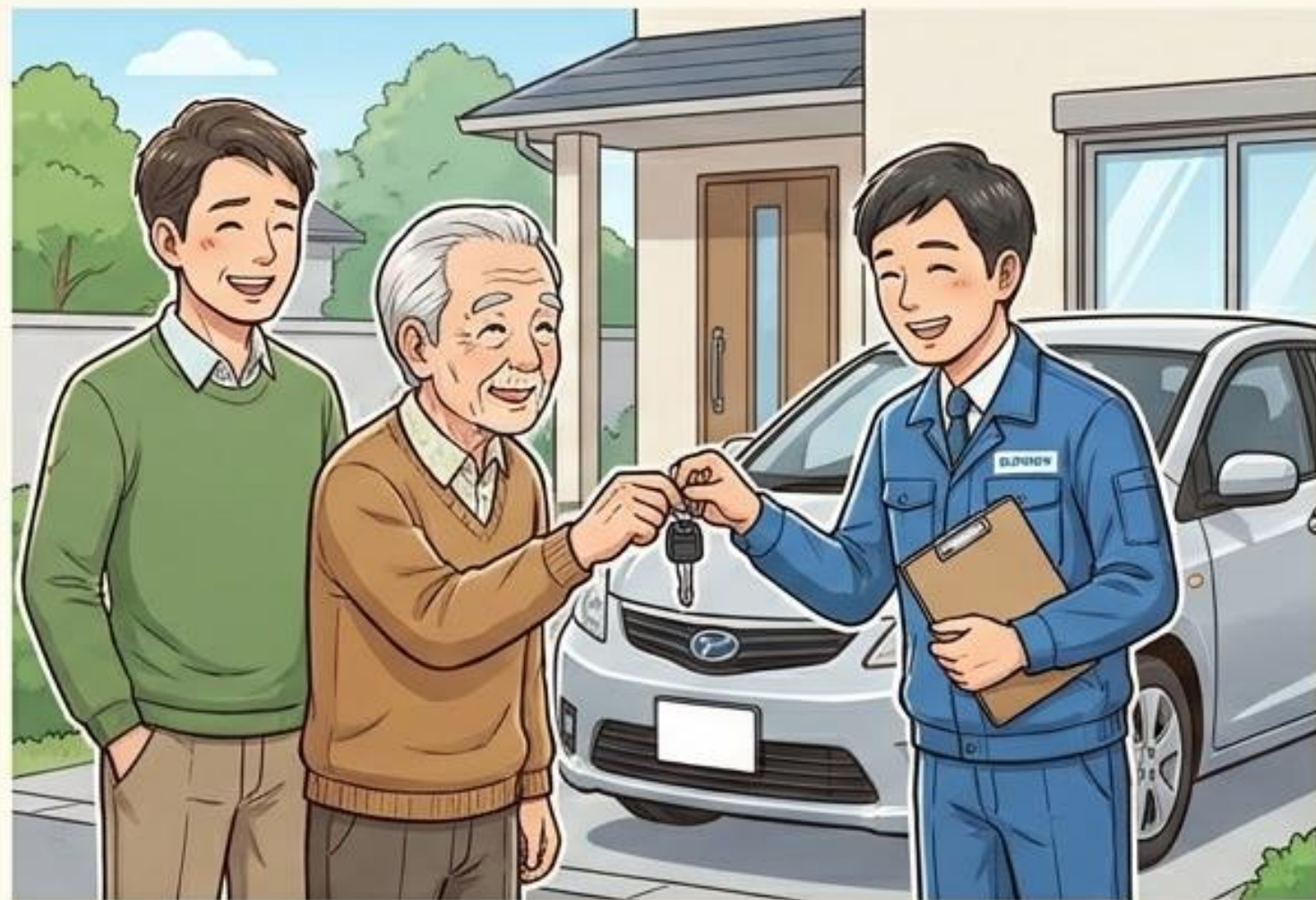


一番多い悩み「実家の片付け」と「車の処分」

・【片付け】親が施設へ…荷物が多すぎて親族では無理



・【中古車】免許返納…家族が心配、手放す決断を支援



不安

安心の紹介



スムーズな解決



資産と命を守る「空き家・リフォーム相談」

- ・【不動産】放置すると危険な空き家の売却・活用をプロが支援
- ・【リフォーム】手すり設置や寒さ対策で、住み慣れた家を安全に

空き家対策
(売買・賃貸・解体)



安全対策
(バリアフリー・転倒防止)



販売店が地域の窓口になるメリット



- ✓ 読者との絆が深まり、新聞が「やめられにくくなる」
- ✓ 紹介による新しい収益（手数料）が生まれる
- ✓ 後継者が誇りを持てる「未来型ビジネス」へ

読者接点UP

解約率DOWN

新収益創出

地域貢献

読者のご家族にとってのメリット

- ✓ 知らない業者に頼む不安がゼロに
- ✓ 顔なじみの「いつもの新聞屋」だから安心
- ✓ 離れて暮らす家族も安心できる



5年後、あなたの販売店はどちらを選びますか？

【何もしない販売店】

読者減少、売上低下、後継者不在



読者との関係

希薄化

収益構造

先細り

お店の未来

事業承継が困難

【地域の窓口になる販売店】

地域から愛され、収益も安定



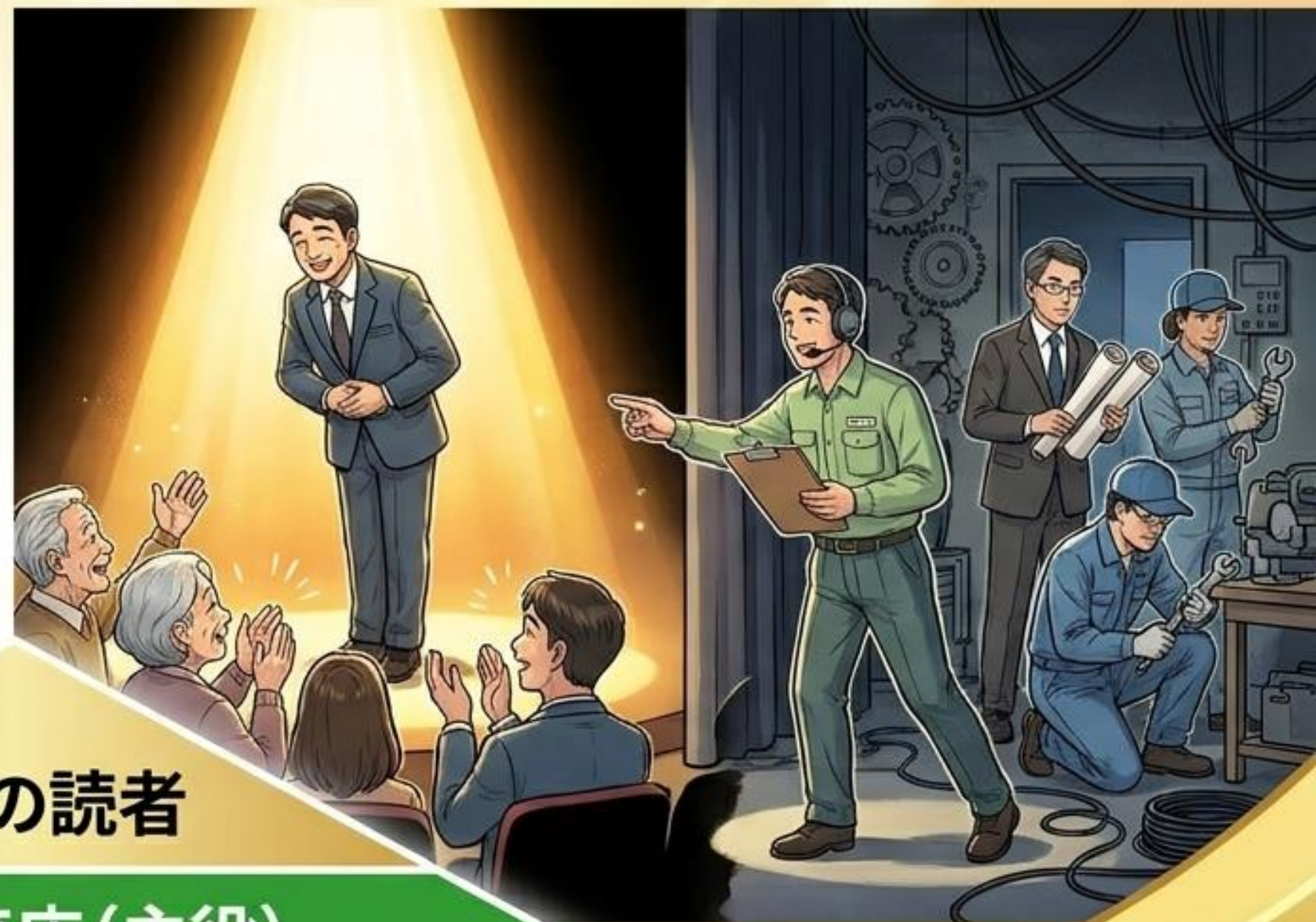
強固な信頼

安定・多角化

誇れる未来へ

皆様の「裏方」として、全力で伴走します

- セミナーの企画、運営
- 専門家や業者の開拓、手配
- 販売店が無理なく始められる仕組みづくり



地域の読者

新聞販売店(主役)

鶴屋紙業と専門家ネットワーク(裏方)

配達だけの時代から、地域の「安心」を届ける時代へ

新聞販売店の強みを活かし、読者と地域の暮らしを支える新しいインフラへ。



新しい収益づくり・読者サービスを始めませんか？

まずは、鶴屋紙業までお気軽にご相談ください！

【サポート内容】相続・片付け・中古車・不動産・リフォーム・地域相談会



まずは無料相談

鶴屋紙業 新聞店サポート

